



VORTRAG

SPIELREGELN IM UMGANG MIT BANKEN

Im Umgang mit Banken und Krediten ist es ähnlich wie bei jedem Spiel:
Wer die Spielregeln kennt, erhöht seine Gewinnchancen deutlich!

Haben Sie Ihre Karten schon gemischt?

- > Wie verhandeln Sie mit Banken?
- > Was ist die Strategie der Bank?
- > Was ist Ihre Strategie?
- > Was macht die Bank mit Ihren Zahlen?
- > Beurteilung und Bewertung

Warum und Wofür?

- > Was bedeutet Rating? Wie wird mit Rating gearbeitet?
- > Sinn und Zweck des Ratings aus Sicht des Unternehmens
- > Sinn und Zweck des Ratings aus Sicht der Bank
- > Kennen Sie Ihr Ratingergebnis?
Wissen Sie, wie es entsteht und was es bedeutet?
- > Und die spannendste Frage: Was wollen Sie?

No risk - no fun!

- > Sicherheitenmanagement vs. Rating
- > Worst-Case / Best-Case
- > Risiko oder Sicherheit?
Eine Frage der Sichtweise!



KENNEN SIE IHRE KARTEN?

„Die beste kurzfristige Erfolgsrechnung ist
das Mienenspiel des Bankdirektors!“
(unbekannt)

MODUL-CONSULT® - AKADEMIE

Karlsruher Straße 91 | 75179 Pforzheim | www.modul-consult.de | Tel. 07231-800460